

Fiksua lämmitystä

Näin talven kynnyksellä on sopivaa puhua hieman asuntojen lämmittämisestä. Vajaa puolet suomalaisista pientaloista (43 %) lämpiää sähköllä. Sähkölämmityksen osuus on pysynyt korkealla myös uusissa taloissa. Eikä ihme, onhan sähkölämmitys huoleton lämmitysmuoto.

Lämmitysjärjestelmä on edullinen hankkia ja korjata. Mitalin kääntopuolella on kallis energia. Hetkinen – sanoinko kallis? Lasketaan hieman, ennen kuin puhun lisää läpiä päähäni.

Oma taloni lämpiää öljyllä, kuten suurin osa 50-luvulla rakennetuista omakotitaloista. Täytin öljysäiliöni viime viikolla. Öljylitran hinnalla saa nykyään suunnilleen kymmenen kilowattituntia sähköä. Kun muistetaan että öljylitra sisältää energiaa noin kymmenen kilowattituntia, yhden hinnaksi tulee reilu 10 senttiä. Sähkö maksaa siirtomaksuineen ja veroineen suunnilleen saman verran. Summa summarum: nykyisillä energian hinnoilla on lähes yhdentekevää lämmitänpö öljyllä, vai lämmityskattilaan sijoitetulla sähkövastuksella. Puheet kalliista sähköstä saa siis heittää romukoppaan, ainakin jos lämmityssähkön hintaa verrataan öljylämmitykseen. Ei siis ihme, että moni uudisrakentaja päätyy sähköön. Sitä voi vaivattomasti täydentää tulisijoilla, aurinkopaneeleilla tai vaikkapa maa- tai ilmalämpöpumpulla.

Sähköyhtiöt ovat myös huomanneet lämmitysöljyn kallistumisen. Markkinaosuuksista taistellaan kiivaasti. Monen muun öljylämmittäjän lailla löysin viime viikolla postilaatikostani erään sähköyhtiön tarjouskirjeen. Siinä esiteltiin älykästä lämmityksen ohjausjärjestelmää. Järjestelmä on suunniteltu öljylämmitystaloon, jossa lämmityskattilaan on asennettu sähkövastus. Järjestelmä vertaa öljyn hintaa pörssisähkön tuntihintaan, ja valitsee kullakin hetkellä edullisemman lämmitystavan.

Mielenkiintoista. Kuten alussa totesin, sähköllä ja öljyllä lämmittäminen maksavat suunnilleen saman verran. Tällä hetkellä hintasuhde kallistuu niukin naukin öljylämmityksen eduksi. Tilanne muuttuisi oleellisesti, jos sähkön hinta laskisi. Pakkohan tästä oli ottaa selvää. Niinpä otin taskulaskimen käteen ja tein muutaman laskutoimituksen.

Laitteiston laite- ja palvelumaksu olisivat yhteensä 368 € vuodessa. Saisin sillä noin 360 litraa lämmitysöljyä tai 3400 kWh sähköä. Samalla rahalla ostaisin autoon lähes 6000 km polttoainetta, lentäisin edestakaisin Helsingistä Rovaniemelle, tai ostaisin uuden polkupyörän pitkään palvelleen Crescentin tilalle. Oman talouteni koko sähkölasku on nyt reilut 900 € vuodessa, josta tuo summa haukkaisi yli kolmanneksen.

Hankin laskutoimitusten tueksi vuoden 2012 pörssisähkön tuntihintalistauksen. Halvimmillaan pörssisähkön hinta oli noin 7,5 c/kWh, kun huomioidaan myös verot ja siirtomaksut. Sähkön hinta olisi alittanut öljyn hinnan kahtena tuntina kolmesta koko vuoden aikana. Aika suuren osan siis. Ikävä kyllä, pääosa halvoista tunteista olisi osunut lämpimään vuodenaikaan, jolloin lämmitystä tarvitaan vähän.

Omassa talossani lämmityssähköä olisi kulunut 375 euron edestä. Öljyä olisi säästynyt liki 500 litraa eli 515 euron verran. Olisin siis säästänyt energiassa suunnilleen 140 euroa. Onhan se ihan hyvä summa, mutta olisin joutunut ostamaan sen 368 eurolla. Lisäksi olisin joutunut talvikuukausina käyttämään muuhun kulutukseen kalliimpaa pörssisähköä. Järjestelmä ei ainakaan minun taloudessani maksaisi itseään takaisin, ellen sitten onnistuisi siirtämään kaiken sähkönkulutuksen painopistettä halvoille tunneille.

Muutamia teknisiä kysymyksiä jää avoimeksi, samoin asennuskustannukset. Sähkövastusten lisääminen lämmityskattilaan saattaa vaatia kiinteistön pääsulakkeen suurentamisen. Se ei ole aina mahdollistakaan. Myös perusmaksut voivat nousta. Entä mitäs sitten tehdään kun sähkö on halpaa, mutta sähkövastuksen teho ei riitäkään? Lisätäänkö villasukkia jalkaan, vai lopetetaan lämpimän veden käyttö?

Pelkkä sähkövastus öljylämmityskattilan kyljessä ei siis tee ketään autuaaksi, olipa sen ohjausjärjestelmä kuinka fiksu tahansa. Myös sähkönkäyttötottumuksia on muutettava. Mitä edellä olevasta sitten jää käteen? No ainakin se, että kyseinen sähköyhtiö näyttää keksineen keinon myydä sähkölämmitystä öljylämmittäjille. Nostakaamme hattua mainiolle myyntikikalle. Vuorottelevan lämmitysjärjestelmän sopivuus omaan talouteen jää jokaisen itsensä arvioitavaksi.

3. päivänä joulukuuta 2013, Esa Halmetoja

